

La C&F nasce nel 1987 per favorire alle imprese il valore aggiunto, la conoscenza e le Soluzioni finanziarie per poter affrontare il Mercato. Per raggiungere gli obiettivi prefissati nel tempo ha sottoscritto Convenzioni con i più importanti Istituti di Credito e Consorzi di Garanzia a carattere nazionale e regionale presenti su tutto il territorio, rafforzando difatti giorno dopo giorno l'immagine di serietà e professionalità, offrendo alla clientela le soluzioni finanziarie necessarie allo sviluppo della propria attività commerciale.

Tutto ciò ha permesso alle banche di continuare a dar credito alle aziende, naturalmente previa valutazione del rischio delle stesse richiedenti il credito, anche in momenti storici particolari per il mondo finanziario con l'eventuale ausilio delle garanzie consortili.

### **Il valore aggiunto dato al cliente è:**

- conoscenza dei molteplici prodotti finanziari offerti dalle banche, comparazione, valutazione e scelta assieme al cliente dell'operazione più adatta alle sue esigenze e capacità finanziarie;
- coordinamento delle operazioni mediante rapporti diretti con le banche, ed espletamento dell'attività di reperimento della documentazione necessaria;
- applicazione di condizioni di favore rispetto alla clientela ordinaria;
- consulenza alle aziende pre e post stipula.

### **Alla banca:**

- vendita del prodotto finanziario in orari e con tempistiche non sempre compatibili con l'attività dei dipendenti front-line;
- scrematura delle operazioni e presentazione alla banca per l'espletamento dell'istruttoria delle sole operazioni in possesso dei requisiti soggettivi (capacità reddituale e patrimoniale del richiedente) ed oggettivi, con conseguente risparmio di tempo e risorse dedicate;
- coordinamento dell'operazione in tutte le sue fasi come meglio specificato ai punti precedenti, una volta che la banca a suo insindacabile giudizio, abbia espresso parere favorevole al proseguimento dell'operazione.